

MILLAR CAMERON

INFRACO AFRICA
BUSINESS DEVELOPMENT
REGIONAL LEAD
AFRIQUE DE L'OUEST
& CENTRALE

PEOPLE · PASSION · PERSISTENCE

A PROPOS DE INFRACO AFRICA

InfraCo fait partie du Private Infrastructure Development Group (PIDG), et est gérée comme une compagnie privée, bien que fondée par les gouvernements du Royaume-Uni (DFID), des Pays-Bas (DGIS) et de la Suisse (SECO).

Cette structure permet à InfraCo d'atteindre un équilibre particulier entre viabilité commerciale et l'impact sur le développement, cherchant particulièrement à soutenir les projets que le secteur privé juge être à trop grands risques mais qui ont le potentiel d'être financés. Son but est d'atténuer la pauvreté en mobilisant les fonds et l'expertise du secteur privé pour développer des projets d'infrastructure de haute qualité en Afrique

subsaharienne. Ceci est réalisé soit en finançant des développements de projets pour créer et faire progresser des projets en son nom, soit en investissant directement dans des projets.

InfraCo a développé dix projets jusqu'à leur clôture financière, dont quatre sont en exploitation. Depuis 2015, InfraCo a engagé 75 millions de dollars pour le développement de 12 projets d'infrastructure et, après avoir récemment obtenu de nouveaux financements de ses donateurs, l'entreprise cherche à doubler son portefeuille et à étendre sa présence dans les secteurs de l'eau et des transports.





BUSINESS DEVELOPMENT REGIONAL LEAD, *INFRACO AFRICA*

LE RÔLE : BUSINESS DEVELOPMENT REGIONAL LEAD

RESPONSABILITÉS PRINCIPALES :

L'équipe de développement d'InfraCo possède une expertise approfondie dans le développement, le financement, la construction et l'exploitation de projets d'infrastructures sur le continent africain.

L'équipe est composée de professionnels expérimentés dotés des compétences requises pour transformer les projets en opportunités d'investissement durables et de haute qualité.

Le Business Development Manager Lead sera responsable de sourcer et de développer le portefeuille des nouvelles opportunités en Afrique de l'Ouest et du Centre, de la sélection en interne et "due diligence", jusqu'à l'engagement d'InfraCo dans l'investissement.

Il/elle supervisera le développement d'un portefeuille de projets jusqu'à la clôture financière.

BUSINESS DEVELOPMENT REGIONAL LEAD,
INFRACO AFRICA

INTITULÉ DE POSTE :
BUSINESS DEVELOPMENT
REGIONAL LEAD

RATTACHEMENT :
HEAD OF BUSINESS DEVELOPMENT

LOCALISATION :
CASABLANCA, MAROC

REMUNERATION :
NC

DÉPLACEMENT :
CE RÔLE NÉCESSITE DES
DÉPLACEMENTS RÉGULIERS EN
AFRIQUE DE L'OUEST ET CENTRALE

DATE DE COMMENCEMENT :
DÈS QUE POSSIBLE

LE RÔLE : BUSINESS DEVELOPMENT REGIONAL LEAD

DIMENSION DU POSTE :

Phase préliminaire :

- Développer un réseau solide d'investisseurs, de partenaires, de co-développeurs et autres acteurs pour soutenir la création et la livraison de projets d'infrastructure en Afrique
- Gérer les demandes initiales des partenaires potentiels et des co-développeurs
- Superviser la rédaction des documents de sélection du Internal Development Committee (IDC)
- Superviser toutes les activités de "due diligence", avec un accent particulier sur la conception des projets, du budget, du planning et des partenaires
- S'assurer que les informations, les données et les apports ont été obtenus avant de soumettre le projet à l'IDC et au PIDG Investment Committee (IC)

Pilotage du développement d'un portefeuille de projets :

- Fournir un soutien continu aux BD Analysts et BD Managers pendant qu'ils développent des projets, en dirigeant directement le développement de projets si besoin
- Établir des relations enrichissantes avec les parties prenantes, y compris

les gouvernements, les communautés, les développeurs, les conseillers, les investisseurs et les entrepreneurs

- Structurer et négocier toutes les conditions commerciales de l'engagement d'InfraCo jusqu'à la clôture financière ou au-delà
- Aider et contribuer aux activités de développement sur les projets selon les besoins
- Gérer la vente et/ou la finalisation d'un projet pendant ou avant la clôture financière de l'entreprise
- Discuter et élaborer les plans de projets et les budgets pour prévoir avec précision les forecasts d'InfraCo
- Assister à des conférences et d'autres événements pour présenter le travail d'InfraCo
- Line management

Protéger la santé, la sécurité et le bien-être des rapports :

- Fixer des objectifs clairs et gérer la performance tout au long de l'année
- Identifier et aborder les lacunes en matière de compétences et de connaissances au sein de l'équipe, en encadrant les membres juniors du personnel
- Protéger et améliorer la notoriété d'InfraCo Africa

COMPETENCES ET QUALIFICATIONS :

Pour postuler à cette opportunité, merci de vous assurer que vous avez les compétences suivantes et l'expérience requise :

- Vous avez travaillé sur plusieurs projets d'infrastructure à différents niveaux de développement, et ce dans des pays en développement
- Vous avez dirigé le développement d'un projet d'infrastructure jusqu'à sa clôture financière
- Vous avez de l'expérience dans le développement de projets en énergie renouvelable, en eau ou dans les transports en Afrique
- Vous êtes titulaire d'un diplôme ou d'un certificat en lien avec l'activité
- Vous êtes engagé(e) de manière sérieuse avec des intervenants supérieurs du gouvernement et des communautés en Afrique, en ayant également mis en place un solide réseau d'investisseurs du secteur, des développeurs, EPC contractors et DFIs
- Vous faites preuve d'intégrité et de professionnalisme; vous êtes passionné(e) par le développement de l'Afrique subsaharienne
- Vous avez une vision très analytique et vous êtes capable d'aller dans le détail d'un modèle financier, jusqu'à l'analyse des comptes et des accords contractuels
- Vous êtes en mesure de comprendre les enjeux commerciaux, la partie financière et la politique du projet, tout en diminuant les risques pour les investissements et la réputation d'InfraCo
- Vous êtes bilingue en Française et en Anglais

Merci d'envoyer votre CV à Victoria Bowden qui vous contactera pour discuter en détail de votre candidature.



Contact: Victoria Bowden

Tel: +44 2038 000 935

Email: victoria.bowden@millarcameron.com

QUI EST MILLAR CAMERON

VOTRE PARTENAIRE DANS VOS RECRUTEMENTS STRUCTURANTS ET STRATÉGIQUES

NOS ORIGINES

Fondé en 2007, Millar Cameron est un cabinet de conseil spécialisé dans la recherche de cadres supérieurs et dirigeants, axé sur l'Afrique et autres marchés émergents.

Notre objectif est de fournir des services sur-mesure adaptés à nos clients dans la recherche de leurs cadres et leurs recrutements de demain accompagnés de conseils stratégiques. Notre portée internationale associée à la connaissance du marché local nous permet de trouver pour nos clients des leaders exceptionnels qui délivrent des résultats cohérents, quelle que soit leur position géographique.

Nous employons une recherche axée sur un processus rigoureux d'analyse pour identifier la meilleure solution pour nos clients, en tenant compte à la fois des compétences techniques et générales de leur besoin.

Notre vaste expérience nous donne une approche solide et une connaissance approfondie du marché en bénéficiant de l'accès à notre réseau professionnel de longue date.

MILLAR CAMERON



MILLAR CAMERON

PEOPLE . PASSION . PERSISTENCE

OXFORD

LONDON

NAIROBI